

## AREA SALES MANAGER (m/w) - Afrika / Vorderasien -

<http://www.nachoben.com/marketingvertrieb/ks778.pdf>

---

Unser Klient ist eine bedeutende pharmazeutisch-kosmetische Firmengruppe im Einzugsgebiet von Koblenz/Mainz/Wiesbaden. Als "major player" im Segment der medizinischen Körperpflege (cosmeceuticals) baut er seine Märkte in Europa und Übersee weiter aus. Er exportiert seine Qualitätsprodukte seit Jahren mit zweistelligen Zuwachsraten in über 60 Länder.

Zur Umsetzung seiner ehrgeizigen Exportziele weltweit erweitert er sein Vertriebsteam und sucht den erfolgreichen und ambitionierten Vertriebs- und Akquisitionsprofi als

## **AREA SALES MANAGER (m/w) - Afrika / Vorderasien - Kennziffer KS778**

Sein Angebot:

interessantes Aufgabenfeld in einem erfolgreichen und innovativen Unternehmen  
attraktive und umfangreiche Produktpalette  
unternehmerischer Spielraum und kurze Entscheidungswege  
leistungsgerechte und erfolgsorientierte Bezüge  
Firmen-PKW

Ihre Aufgaben umfassen:

- \* Sie akquirieren und betreuen unsere Kooperationspartner vor Ort. Dabei entwickeln Sie länderspezifische Vertriebs- und Marketingstrategien und sorgen für deren Umsetzung.

Wir erwarten:

- \* nachweisliche Erfolge im Export von Markenartikeln im Konsumgüterbereich
- \* überzeugungs- und motivationsstarke Vertriebspersönlichkeit mit Marketingkenntnissen
- \* verhandlungssichere Englisch- u. Französischkenntnisse

Ihre Eigenschaften:

- \* Sie haben ein sensibles Gespür für fremde Kulturen
- \* Sie sind Teamplayer mit Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen.

Eintrittsdatum: baldmöglichst

Beschäftigung: Vollzeit

Befristet: Nein

Wenn Sie diese Herausforderung reizt und Sie der "Macher vor Ort" sind (Reiseanteil 50 - 60%), senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Gehaltswunsches.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per Email an folgende Adresse:  
kennziffer-ks778@nachoben.com.

